

POSTE A POURVOIR : CDD Business Developer



L'entreprise Quaternion

Quaternion se positionne comme un concepteur et fabricant de solutions innovantes d'architecture temporaire pour l'événementiel, le saisonnier, et le bâtiment. L'entreprise défend une production iconique mais abordable, adaptée aux usages et aux contextes dans un processus de production optimisé grâce aux outils numériques. Ekilaya est le premier système architectural développé par Quaternion sur le principe structurel du Gridshell. Les projets sont déclinés à partir de ce procédé original pour couvrir une large variété d'usages.

L'entreprise construit un réseau de distributeurs qui seront les partenaires permettant la commercialisation, l'installation et la logistique liés aux architectures Ekilaya et traite en direct des projets plus complexes.

Début 2019, Quaternion ouvre un bureau parisien pour être au plus près de ses clients et du marché, dans ce cadre nous recherchons un business développer pour intégrer l'équipe.

Mission

À nos côtés, vous participez à commercialiser Ekilaya, un système architectural réutilisable destiné aux utilisations temporaires.

Vous disposerez d'une forte autonomie pour développer et gérer votre portefeuille client.

Vous participez avec les fondateurs à la création de la stratégie commerciale et de communication. Vous travaillez avec nos équipes techniques pour la préparation des projets et gérez le projet jusqu'à sa réalisation.

Profil

De formation supérieure (type ESC), vous disposez idéalement d'une expérience dans la vente / le business développement et rejoindre une startup en plein développement dans laquelle vous pouvez imprimer votre marque vous motive particulièrement.

Vous avez un esprit entrepreneurial, êtes autonomes, énergique et organisé et avez un gout certain pour l'architecture, le design et la communication/marketing.

Votre leadership, votre aisance relationnelle et votre capacité à négocier à tous niveaux, constituent une part de vos atouts pour réussir dans un univers exigeant, passionnant, diversifié et dynamique.

Vous avez une maîtrise de l'anglais (écrit, oral) et des outils informatiques et des techniques de génération et d'acquisition de lead.

Poste en CDD basé à **Paris** (renouvelable + évolution possible en CDI) à pourvoir immédiatement. **Rémunération selon profil (fixe + variable)** .

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation par mail : contact@quaternion.fr

[Twitter](#) [Facebook](#) [Pinterest](#) [Instagram](#) // [@quaternionfr](#) // www.quaternion.fr